

عرض النتائج المالية لسنة 2023

< أداء قوي للمجموعة نتج عنه تحقيق أعلى إيرادات سنوية في تاريخها بنمو بلغ 7.3%.

< نمو ملحوظ في صافي الربح بمقدار 9.2%، مما يؤكد السلامة المالية لـ stc ونمو الأرباح المستدام.

72.34 مليار

الإيرادات

13.30 مليار*

صافي الربح

الأداء

< تدفق نقدي حر إيجابي يسمح للمرونة في الاستثمار في فرص النمو.

< مركز نقدي قوي يدل على السيولة العالية ويعزز الاستقرار المالي للمجموعة.

< نفقات رأسمالية متوازنة، مما يدل على التزامنا في التخطيط والتنفيذ، ومن المتوقع أن تبقى النفقات الرأسمالية بمقدار 15% للسنة القادمة.

< قوة مالية معززة بمركز المالي متين إلى جانب مستوى منخفض من الديون.

< ساعدت عمليات التحصيل في خفض إجمالي المدينين بنسبة 7.8% و بنسبة 11.4% للقطاع العام، مما ساهم في تعزيز السيولة ودعم رأس المال العامل.

12.63 مليار

التدفقات
النقدية الحرة

28.18 مليار

النقد وما
يمثله

9.79 مليار

النفقات
الرأسمالية

6.22 مليار

صافي القروض

15.20 مليار

التحصيل

المؤشرات المالية

< توزيعات نقدية ثابتة بلغت 0.4 ريال سعودي عن كل ربع، وأرباح نقدية إضافية عن سنة 2023 بلغت 1 ريال سعودي لكل سهم وبإجمالي توزيعات عن السنة بلغ 2.6 ريال سعودي.

< نسبة توزيعات نقدية عالية بمقدار 98% بالإضافة إلى عائد توزيعات منافس.

2.6 للسهم

توزيعات
الأرباح

6.4%**

عائد التوزيعات

عوائد المساهمين

نظرة عامة على الاستراتيجية

ت

توسّع في الحجم
والنطاق

- التوسع في محاور النمو المختارة من الخدمات الرقمية والأساسية

ج

جَدّد التجربة

- تشويق العملاء بتجربة سلسلة، ذات طابع شخصي، آمنة
- أن نكون الشريك الموثوق للأعمال في المنطقة

ر

رَقِّمِن stc

- غرس الفكر الرقمي و تنمية القدرات الرقمية والتحليلية
- شركة تقنية مرنة تتبنى طرق ومنهجيات جديدة للعمل

أ

أسرع من الأداء

- زيادة عوائد المساهمين عن طريق رفع كفاءة التكاليف وتحقيق الدخل من الأصول
- ربط أسواقنا من خلال تقنيات الجيل القادم الرائدة والعروض الرقمية
- أن نكون قدوة للاستدامة وحوكمة الشركات
- قيادة التغيير الثقافي على مستوى الشركة و ان نكون الاختيار الأول لأفضل المواهب الرقمية

أ أسرع من الأداء

- زيادة نسبة التغطية لتقنية الجيل الخامس لسكان المملكة بواقع **47.5%**، **وتوسع ضخم** في شبكة الجيل الخامس في كافة أنحاء المملكة.
- توصيل أكثر من **3.2 مليون** منزل بشبكة الألياف ونمو حركة مرور شبكة الألياف الضوئية الى المنازل بمعدل **4 جيجابايت** في الثانية.
- نمو محفظة أبراج شركة "TAWAL" إلى أكثر من **21 ألف** برج في خمس دول.
- مزوداً رائداً للخدمات الرقمية مع حصول stc TV على **3.6 مليون** (مشترك مصرح)، بالإضافة الى **3 مليون** مستخدم على منصة stc play.
- الاستمرار في تمكين الشركات السعودية الناشئة من خلال حاضنة الأعمال InspireU (حيث تم تقديم الدعم والتمكين لأكثر من **110** شركة ناشئة منذ إنطلاقها) بقيمة إجمالية تزيد عن **12 مليار** ريال سعودي، إلى جانب إطلاق صندوق استثمار مؤسسي للاستثمار في الشركات الناشئة في مراحل النمو المبكرة.
- تسهيل محفظة الأراضي، نتج عنه بيع إحدى الأراضي الرئيسية بقيمة **1.296 مليار ريال سعودي**.

ر رقم stc

- تعزيز القدرات الرقمية بتطوير أكثر من **120** حالة استخدام تطبيقية متقدمة.
- تمكين طرق جديدة للعمل وزيادة المرونة عبر المجموعة من خلال الاستمرار في رقمنة الأعمال والتجارب داخل المجموعة.

ج جدد التجربة

- تحديث البنية التحتية لمزيد من الابتكار وتوفير تجربة أفضل للعملاء من خلال استبدال ما يقارب **300 ألف** خط نحاسي.
- استمرار **الشراكات الاستراتيجية** لإتاحة خدمات الاتصال المتقدمة، وتعزيز النجاح الرقمي للمشاريع الكبرى في المملكة، بما في ذلك البحر الأحمر الدولية، ونيوم، وبوابة الدرعية، والهيئة الملكية لمحافظة العला.
- وصول برنامج الولاء "قطاف" إلى **15.7 مليون** مستخدم (خطوط ثابتة ومتنقلة).
- الفوز بالعديد من الجوائز التي تؤكد التزام المجموعة بتقديم أفضل تجربة لعملائها بما في ذلك، الفوز بجائزة **"أفضل تجربة جيل خامس"**.

ت توسع في الحجم والنطاق

- استمرار "stc Bank" في النمو بنسبة **23.2%** في المستخدمين النشطين (180 يومًا) في عام 2023.
- توسيع خدمات "stc Bank" مع إطلاق النسخة التجريبية وبدء عمليات stc pay في البحرين بنجاح.
- تعزيز مكانة المملكة العربية السعودية كمركز رقمي رائد من خلال ابتكار مسارات جديدة لحركة البيانات وربط المملكة بأوروبا من خلال بناء منظومة كابلات البيانات البرية وكابلات في قاع البحر باسم "إي إم سي ويست" (الوصول إلى ما مجموعه **16** كابل في قاع البحر من خلال شركة center3).
- وصل إجمالي مراكز بيانات شركة "center3" إلى **25** مركز (منها مراكز قائمة وأخرى قيد الإنشاء).
- تعزيز باقة خدمات تقنية المعلومات والاتصالات من خلال **استحواد** "solutions by stc" على شركة Devoteam.
- **استحواد** "iot squared" على شركة Machinestalk، ومن خلال **الشراكات الاستراتيجية** مع Huawei لتعزيز التقدم في ابتكارات تقنيات الجيل الخامس وإنترنت الأشياء، ومع شركة Hitachi لتطوير قطاع المدن الذكية.
- التوسع في قطاع الاتصالات من خلال **الاستحواد** على حصة الأقلية في شركة Telefonica.

نظرة عامة

stc والبحر الأحمر العالمية

شراكة استراتيجية بين stc والبحر الأحمر العالمية لتعزيز النجاح الرقمي لوجهات البحر الأحمر.

stc و Telefónica

استحوذ stc على حصة تبلغ 99% في شركة تيليفونيك (Telefónica).

أرض الخبر

إنهاء إجراءات بيع أرض بمدينة الخبر بقيمة 1,378 مليون ريال سعودي.

Alcatel Submarine Networks و center3

اتفاقية بين center3 و Alcatel Submarine Networks لربط المملكة العربية السعودية بأوروبا من خلال بناء كابلات البيانات البحرية والأرضية EMC West

قيمة العلامة التجارية لشركة stc

ضفت stc كأعلى سمة تجارية قيمة في الشرق الأوسط في قطاع الاتصالات، وفقاً لـ "براندي فاينانس".

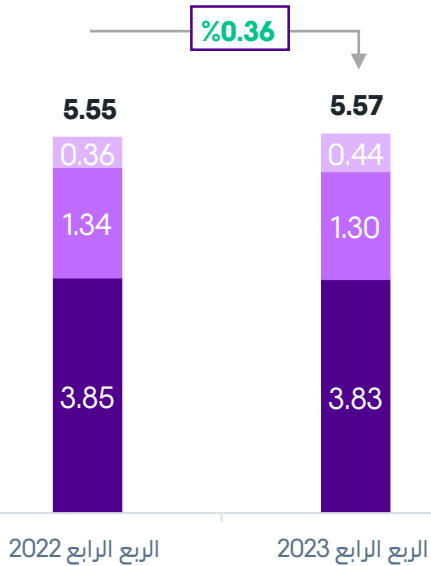
ديسمبر	نوفمبر	أكتوبر	سبتمبر	أغسطس	يوليو	يونيو	مايو	أبريل	مارس	فبراير	يناير
CMC و center3 Networks اتفاقية نهائية للاستحواذ على CMC Networks، مزود الخدمات العالمي الذي يقدم طول الشبكات الرائدة في السوق عبر أفريقيا والشرق الأوسط.		stc وشركة الدرعية اتفاقية بين stc وشركة الدرعية للارتقاء بالمشهد التكنولوجي في الدرعية.	stc وشركة Machinestalk و iot² وقعت شركة (iot squared) اتفاقية ملزمة للاستحواذ على شركة (Machinestalk) بنسبة 100%.	استحواذ solutions على Devoteam وقعت solutions عرضاً ملزماً مع Devoteam SAS (فرنسا) و ORTILL Investment Limited للاستحواذ على 40% من Devoteam Middle East.				stc صندوق للاستثمار الجريء إطلاق الصندوق المؤسسي للاستثمار (CIF) والذي يستهدف من خلاله الاستثمار في المشاريع الناشئة بالمرحلة الأولية.			
				بدء عمليات توال في أوروبا إكمال عملية استحواذ توال على أصول أبراج الاتصالات التابعة لـ "United Group" في بلغاريا وكرواتيا وسلوفينيا.				CCC و solutions إتمام جميع المتطلبات الخاصة لبيع حصة (CCC) إلى (solutions).			

الأداء التشغيلي

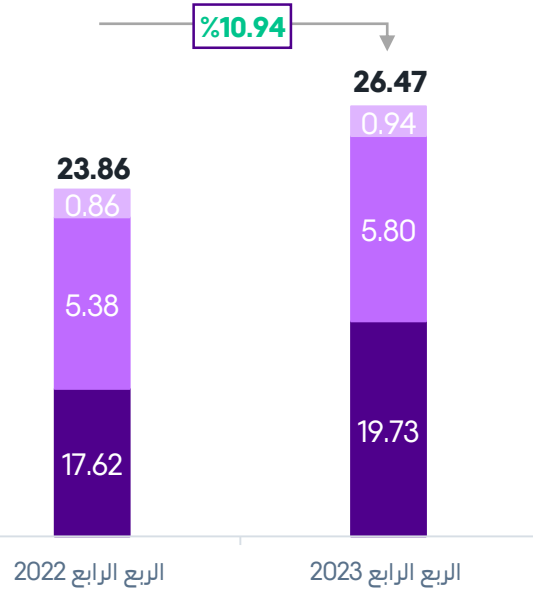
نمو في قاعدة مشتركي stc، بالإضافة إلى تمركز قوي في السوق يسمح لـ stc باغتنام الفرص المتاحة.

stc KSA

مشتركي الهاتف الثابت
(بالملايين)

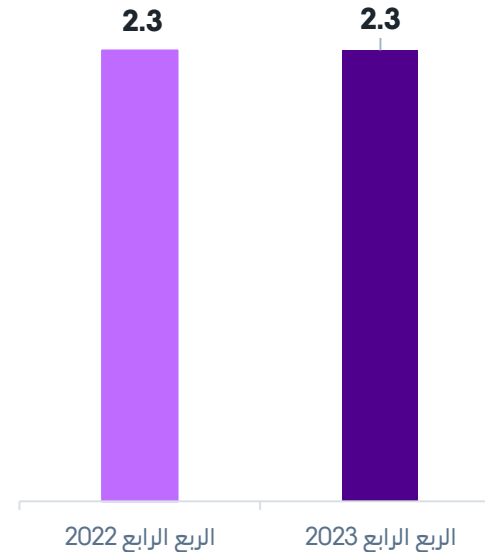


مشتركي الهاتف المحمول
(بالملايين)



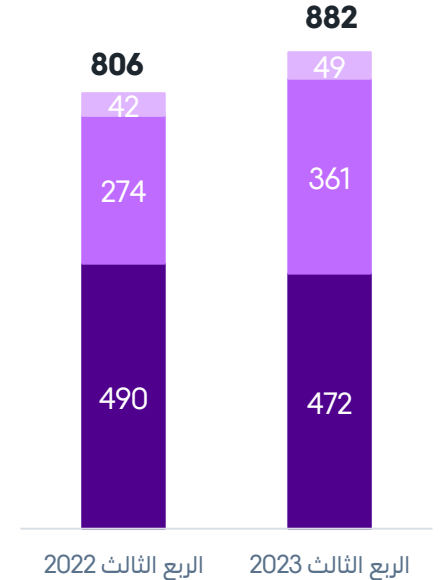
stc Kuwait

مشتركي الهاتف المحمول
(بالملايين)



stc Bahrain

مشتركي الهاتف المحمول
(بالآلاف)



- اشتراكات الوصول اللاسلكي الثابت
- اشتراكات النطاق العريض السلكية الثابتة
- خطوط الهاتف الثابت قيد التشغيل

- مسبق الدفع
- المفوتر
- M2M

- مسبق الدفع
- المفوتر
- M2M

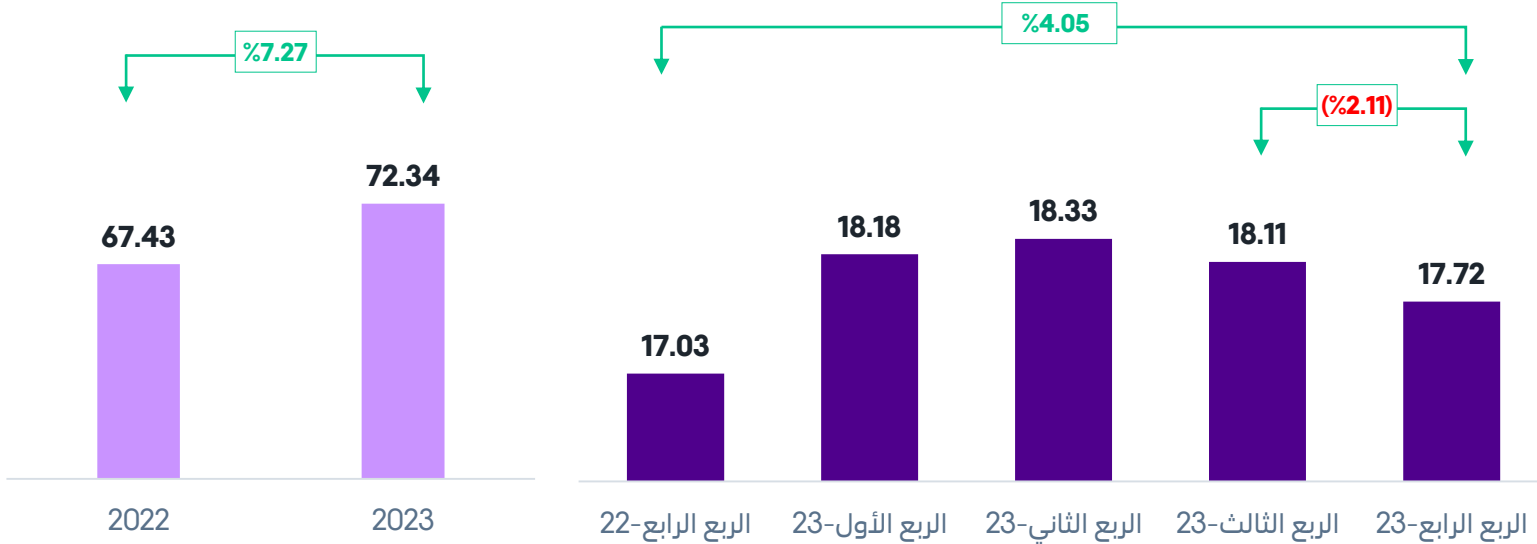
*مشتركي الوصول اللاسلكي الثابت يشمل مشتركي 4G و 5G.
*مشتركي مسبق الدفع يشمل مشتركي الهاتف المحمول الصوتي، والنطاق العريض القياسي للأجهزة المحمولة، والنطاق العريض المتنقل المخصصة للبيانات.
*مشتركي المفوتر يشمل مشتركي الهاتف المحمول الصوتي، والنطاق العريض القياسي للأجهزة المحمولة، والنطاق العريض المتنقل المخصصة للبيانات.

رقم 1 كأعلى سمة تجارية قيمة في قطاع الاتصالات في الشرق الأوسط	رقم 1 في قطاع الأعمال في المملكة	رقم 1 في قطاع الأفراد في المملكة	رقم 1 في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في المملكة
مراكز البيانات 25 مركز بيانات (قائم و قيد الإنشاء)	الأبراج تحت الإدارة 21,000 برج في خمس دول	تغطية شبكة الجيل الخامس تغطية 47.5% من المناطق السكنية والمأهولة	أبراج الجيل الخامس 8,470 برج (إضافة 1,170 برج خلال عام 2023)
التصنيف الائتماني فيتش: A+ إس آند بي: A موديز: A1 تصنيف: AAA	عدد الموظفين أكثر من 22,000 موظف على مستوى المجموعة (نسبة العودة في المملكة 90%)	الكابلات البحرية 16 كابل بحري (قائم و قيد الإنشاء)	الألياف الضوئية توصيل أكثر من 3.2 مليون منزل بشبكة الألياف
stc play 3 مليون مشترك مسجل	stc tv 3.6 مليون مشترك مصرح له*	المحفظة الرقمية أكثر من 10 مليون مستخدم مسجل	برنامج الولاء (قطاف) 15.7 مليون مستخدم

الأداء المالي

السنة المالية 2023

الإيرادات

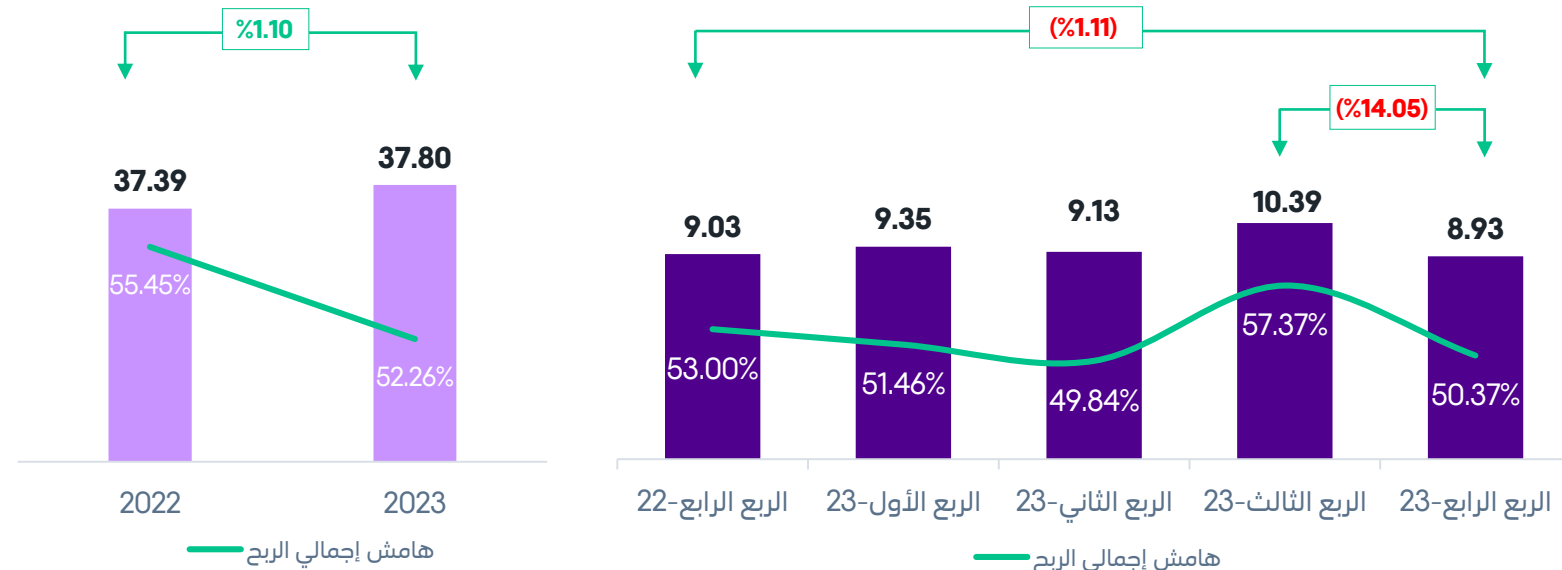


- تحقيق أعلى إيرادات سنوية في تاريخ المجموعة.

- نمو الإيرادات بنسبة 7.27% مقارنة بالعام السابق، مدعومة بزيادة الإيرادات لوحة العملاء بنسبة 5.1%، ووحدة النواقل والمشغلين بنسبة 1.4%، في stc السعودية.

- شهدت الشركات التابعة لـ stc نموًا في الإيرادات بنسبة 23.9%.

إجمالي الربح

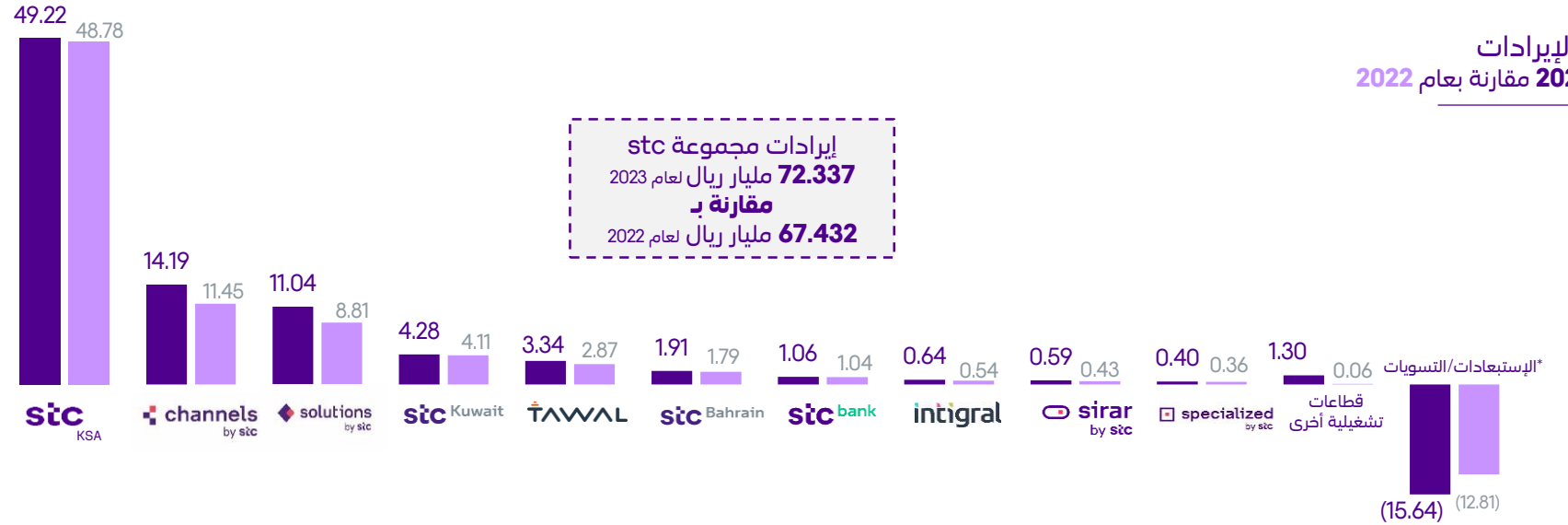


- على الرغم من انخفاض هامش إجمالي الربح مقارنة بالعام السابق بسبب بدء العمليات التشغيلية للاستثمارات الجديدة خلال السنوات الماضية إلى جانب الزيادة في تكلفة المنتجات والخدمات، إلا أنه تمكنت المجموعة من تحقيق نموًا في إجمالي الربح بنسبة 1.1% (2.3% بعد استبعاد المخصصات).

- يعد إجمالي هامش الربح للربع الرابع أقل بشكل طفيف من متوسط الأرباع الأربعة السابقة بعد استبعاد المخصصات البالغة 641 مليون ريال سعودي في الربع الثالث 2023.

توزيع الإيرادات لعام 2023 مقارنة بعام 2022

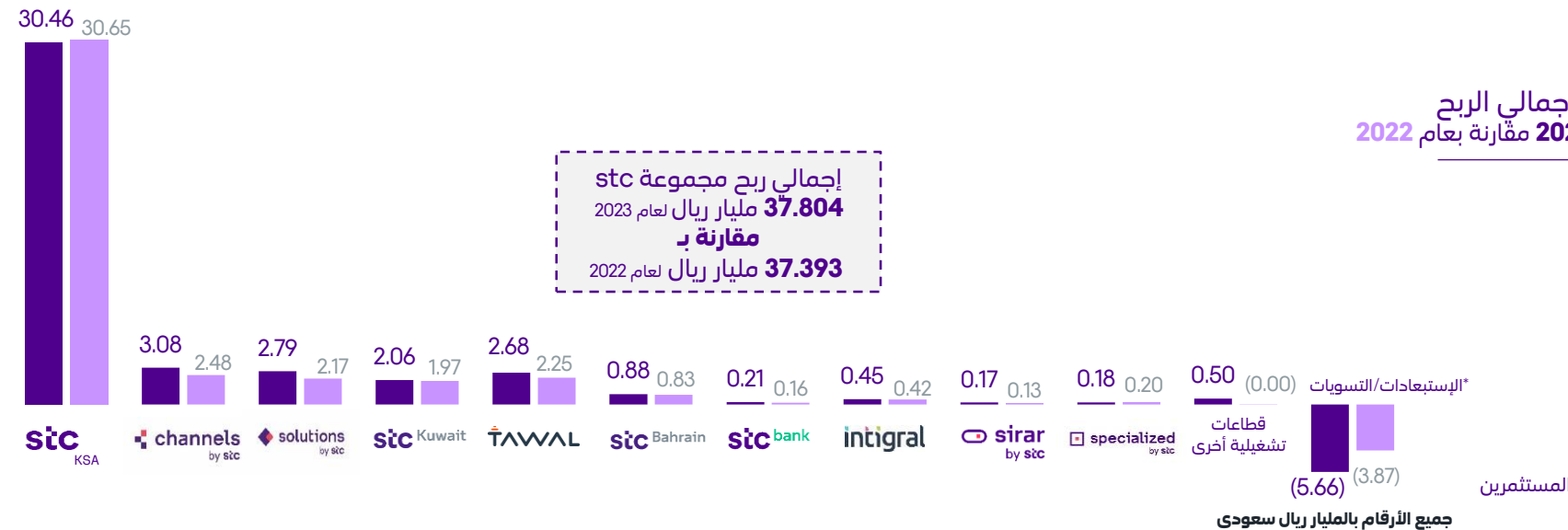
- شهدت الشركات التابعة نموًا كبيرًا في الإيرادات، مع زيادة ملحوظة بنسبة 23.9% مقارنة بعام 2022.
- ساهمت القطاعات التشغيلية الأخرى والمتضمنة SCCC و center3 و iot squired بشكل إيجابي في نمو إجمالي الإيرادات وذلك بعد اجتيازها المراحل الأولى.



إيرادات مجموعة stc
72.337 مليار ريال لعام 2023
مقارنة بـ
67.432 مليار ريال لعام 2022

توزيع إجمالي الربح لعام 2023 مقارنة بعام 2022

- تصدرت stc السعودية من حيث المساهمة في إجمالي أرباح المجموعة، تليها channels و solutions و TAWAL.
- سجلت معظم الشركات التابعة نموًا في إجمالي أرباحها مقارنة بالعام السابق.



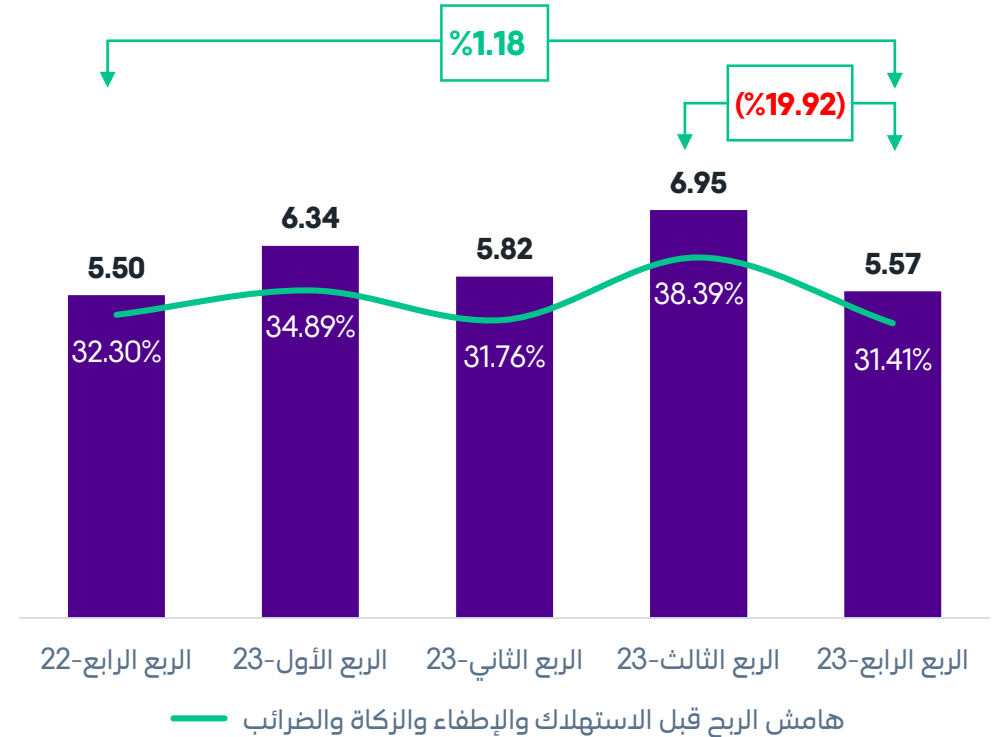
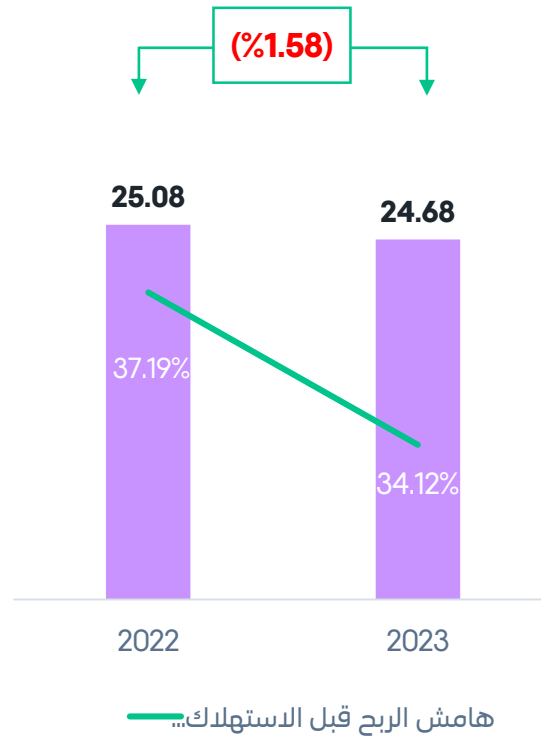
إجمالي ربح مجموعة stc
37.804 مليار ريال لعام 2023
مقارنة بـ
37.393 مليار ريال لعام 2022

الربح قبل الاستهلاك
والإطفاء والضرائب

– لا يزال هامش الربح قبل الاستهلاك والإطفاء والضرائب والضرائب صحي عند 34% لهذا العام، ومقدار نموه ثابت بعد استبعاد المخصصات.

– أظهر الربح قبل الاستهلاك والإطفاء والضرائب والضرائب زيادة بنسبة 1.18% في الربع الرابع من عام 2023 مقارنة بالربع الرابع من عام 2022.

– انخفاض طفيف في هامش الربح قبل الاستهلاك والإطفاء والضرائب والضرائب خلال الربع الرابع من عام 2023 مقارنة بالربع المماثل من العام الماضي والذي يرجع بشكل رئيسي إلى زيادة التكاليف العمومية والإدارية وتكاليف الاستهلاك والإطفاء بنحو 435 مليون ريال سعودي المرتبطة بتكلفة الشركات المنشأة حديثاً إلى جانب تكلفة تحول stc pay إلى بنك.

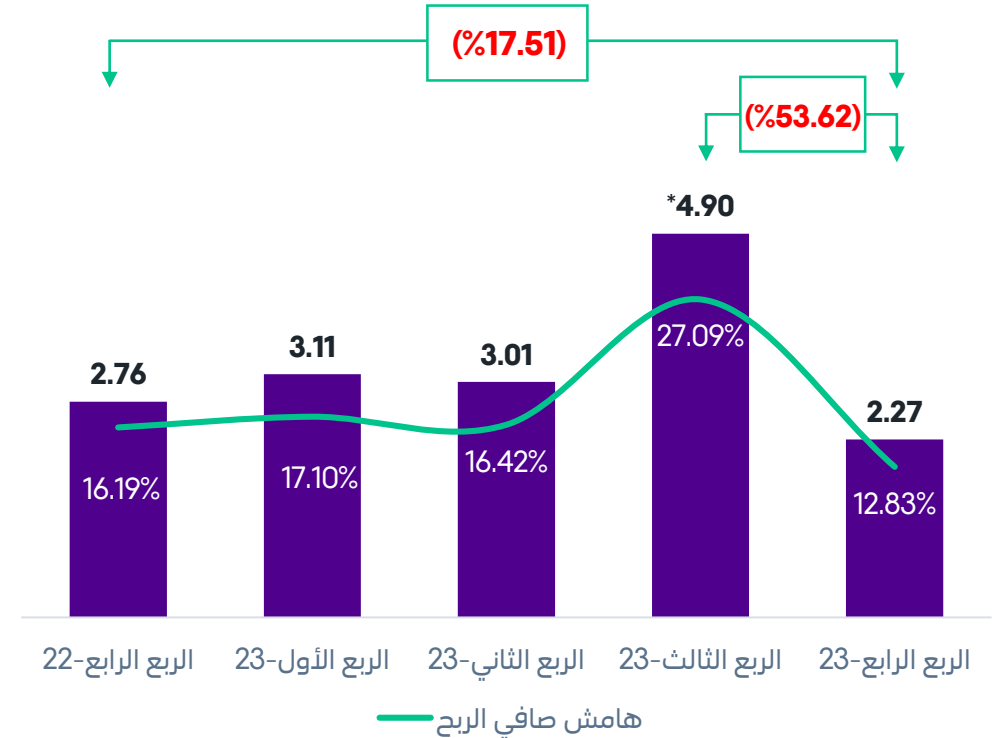
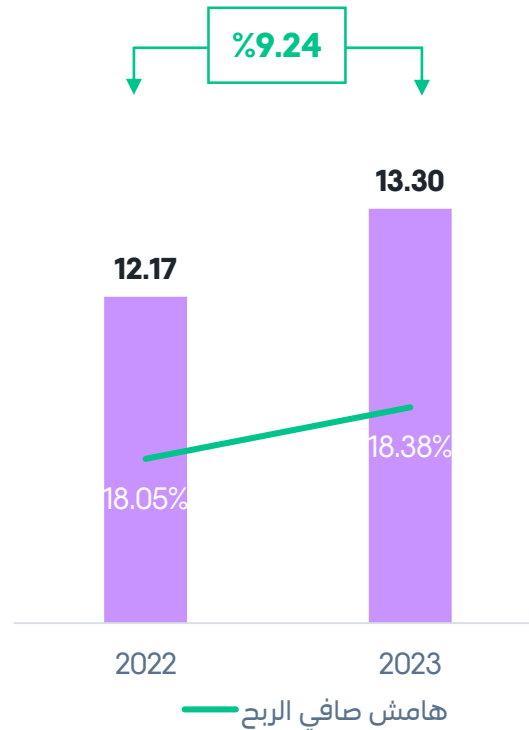


– يعد صافي الربح لسنة 2023 الأعلى في تاريخ المجموعة.

– أثرت عمليات بيع الأرض وعكس المخصصات تأثيراً إيجابياً في صافي الربح، حيث بلغت 1.94 مليار ريال سعودي مقابل 1.08 مليار ريال سعودي في العام الماضي.

– يرجع انخفاض صافي الربح للربع الرابع 2023 بمقدار 483 مليون ريال سعودي مقارنة بالربع الرابع 2022 بشكل رئيسي إلى:

- زيادة تكلفة الإيرادات بقيمة 100 مليون ريال سعودي.
- زيادة المصاريف التشغيلية بقيمة 17 مليون ريال سعودي.
- ارتفاع تكلفة برنامج التقاعد المبكر وصافي إيرادات وتكلفة التمويل والضريبة بقيمة 301 مليون ريال سعودي.



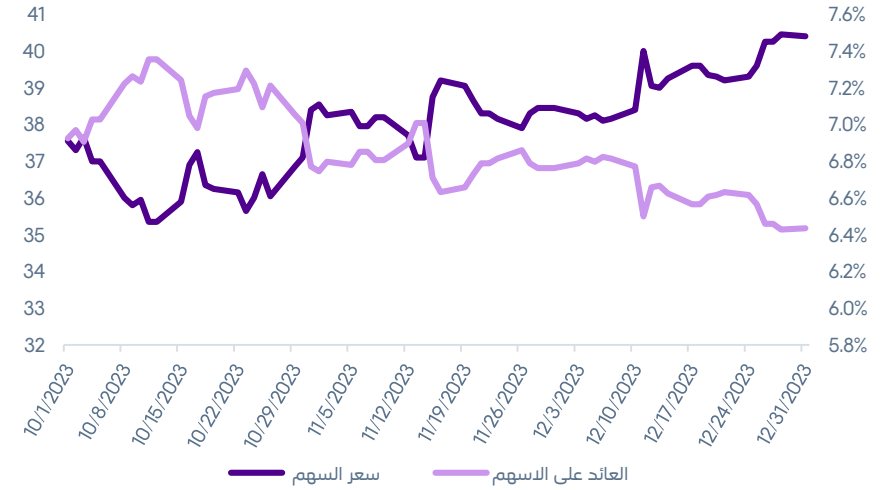
سياسة توزيع الأرباح

▪ تلتزم stc بالحفاظ على حد أدنى من التوزيعات للسهم الواحد على أساس ربع سنوي، وذلك بتوزيع 0.4 ريال سعودي عن كل ربع سنة، لمدة ثلاث سنوات بداية من الربع الرابع من عام 2021م، وسوف تنظر الشركة بدفع توزيعات إضافية، بحيث تخضع هذه التوزيعات الإضافية لتوصية مجلس الإدارة بعد تقييم الوضع المالي للشركة والتوقعات المستقبلية والمتطلبات الرأسمالية للشركة.

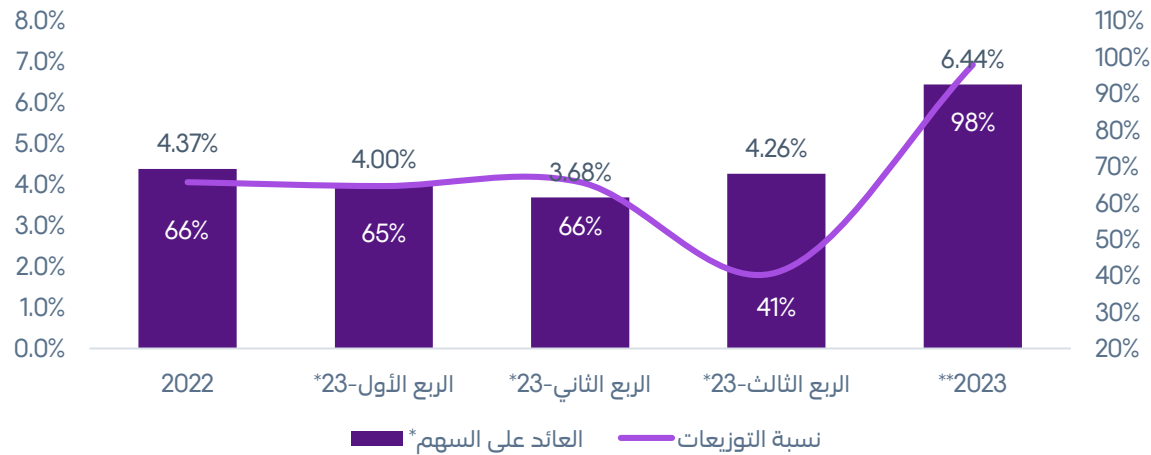
▪ إن سياسة توزيعات الأرباح قابلة للتغيير بناء على التالي:

1. أي تغييرات جوهرية في استراتيجية الشركة وأعمالها (بما في ذلك البيئة التجارية التي تعمل بها الشركة).
2. القوانين والأنظمة، والتشريعات، والضوابط المنظمة للقطاع والتي تخضع لها الشركة.
3. أي التزامات أو تعهدات لجهات مصرفية أو تمويلية أو مقابلة متطلبات وكالة التصنيف الائتماني، التي قد تكون ملزمة على الشركة من وقت لآخر.

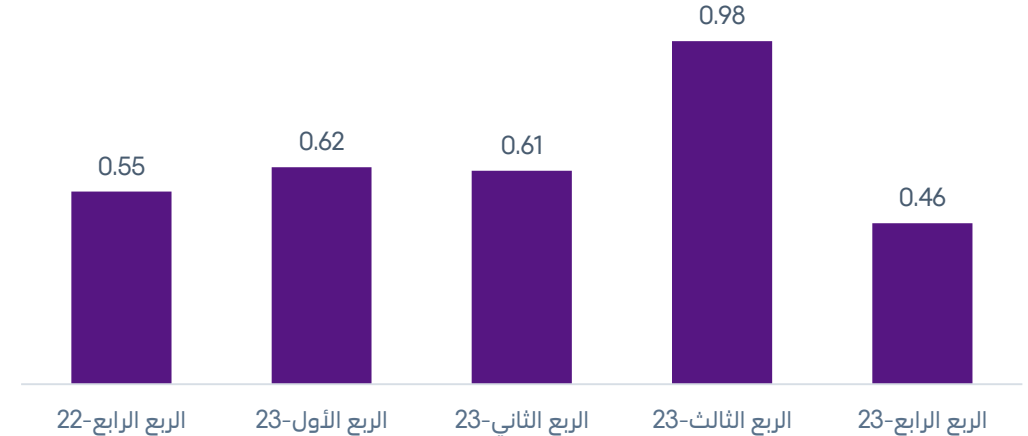
سعر السهم مقابل العائد على السهم



نسبة التوزيعات / العائد على السهم



ربحية السهم



الملفات

✓ وقعت stc، اتفاقية تعاون استراتيجية مع شركة "البحر الأحمر الدولية"، تهدف الاتفاقية الى تعزيز التحول الرقمي وتمكين المواقع السياحية على ساحل البحر الأحمر بأحدث تقنيات الاتصالات والخدمات الرقمية المستدامة. وتسعى مجموعة stc من خلال هذه الاتفاقية، إلى تعزيز التحول الرقمي والتقني في المشاريع الكبرى في المملكة العربية السعودية، وإحداث نقلة نوعية في المشهد السياحي من خلال دعم وتطوير البنية التحتية الرقمية حيث سيتم الاستفادة من الحلول التقنية المتقدمة التي توفرها المجموعة عبر تمكين تحويل وجهات "البحر الأحمر الدولية" إلى مناطق سياحية ذكية تتمتع بتقنيات رقمية متطورة تساهم في تحسين جودة الحياة لزوار الموقع. وبهذه الاتفاقية، ستوفر مجموعة stc، مزود خدمة الاتصال في مشاريع "البحر الأحمر" ومشروع "أمالا"، كل من حلول التغطية الداخلية والخارجية، وستعمل المجموعة على تقديم طول الاتصالات المتقدمة ذات الموثوقية العالية.

✓ وقعت stc وشركة "KT) الكورية للاتصالات" وشركة "هيونداي للهندسة والإنشاءات المحدودة (Hyundai E&C)"، مذكرة تفاهم بهدف التعاون لإنشاء وتطوير بنية تحتية رقمية متقدمة في المملكة، حيث ستمتد الشراكة التاريخية لهذا التحالف مدة 50 عاماً. وتؤكد مذكرة التفاهم على الالتزام بتوحيد قدرات وخبرات التحول الرقمي لشركة (KT) والإمكانات المتطورة في مجال الإنشاءات لشركة (Hyundai E&C) مع البنية التحتية الشبكية المتفوقة لمجموعة stc. ومن خلال العمل سوياً، سينهض الشركاء بالمساعي الطموحة لإنشاء مراكز بيانات إنترنت، ومدن ذكية، إلى جانب رسم مسار شامل لتعزيز البنية التحتية الرقمية في المملكة العربية السعودية.

✓ أعلنت stc الممكن الرقمي، البدء في إجراء أكبر توسعة لشبكة الجيل الخامس في تاريخ المجموعة، من خلال ضخ استثمارات في تطوير وتوسعة شبكتها الحالية للوصول إلى شبكة الجيل الخامس المتقدم في أكثر من 75 مدينة ومحافظه داخل المملكة العربية السعودية، وبأتي هذا المشروع الذي تعمل عليه stc امتداداً لنجاح المجموعة في إيصال تقنيات شبكة الجيل الخامس إلى ما يزيد عن 90% من مواقعها في المدن الرئيسية، وستساهم الاستثمارات التي تضخها stc لتطوير وتوسعة شبكتها في تعزيز الاقتصاد الرقمي ودعم المحتوى المحلي، وخلق الوظائف النوعية وإثراء حياة الناس رقمياً بما يتوافق مع استراتيجية المجموعة للتوسع والنمو. وتعمل مجموعة stc حالياً على تحقيق التحول الرقمي على كافة المستويات، كونها الشركة الرائدة الأبرز في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في المنطقة.

✓ أعلنت stc ممكن التحول الرقمي، في المنطقة ومجموعة "شركة الدرعية" عن توقيعها مذكرة شراكة استراتيجية لإحداث نقلة في المشهد الرقمي والتقني بمشروع الدرعية التاريخية ودعم تطوير البنية التحتية للمشروع في مجال الاتصالات وتقنية المعلومات، بحيث يتم الاستفادة من حزمة متكاملة وحديثة من الحلول التقنية المبتكرة التي تقدمها مجموعة stc وتمكين تحويل مشروع بوابة الدرعية إلى منطقة تراثية ذكية بتقنيات مستقبلية متكاملة، وتحسين جودة الحياة بهذا الموقع التراثي والتاريخي والثقافي العالمي. كما تستهدف مذكرة الشراكة الاستراتيجية إعطاء مجموعة stc الدور الفعال في تقديم خدماتها المتخصصة وتطوير خدمات شبكات الاتصال السلكية واللاسلكية والإنترنت للمقر الرئيسي ومقرات الأعمال والخدمات السحابية والأمنية والمدارة.

✓ حافظت stc ممكن التحول الرقمي، على مركزها الريادي كأعلى سمة تجارية قيمة في قطاع الاتصالات على مستوى منطقة الشرق الأوسط للعام الرابع على التوالي، مؤكدةً بذلك مكانتها الريادية ضمن قائمة أقوى 10 سمات تجارية في القطاع بالمنطقة، وجاء ذلك وفقاً لأحدث تقرير الصادر عن "براند فاينانس جلوبال 500" للسمات التجارية الأقوى على مستوى العالم. كما برزت المجموعة كأقوى سمة تجارية في السعودية، ما يعكس نجاحها المتواصل وتأثيرها البارز. كما سلط التقرير الضوء على الأداء المتميز للمجموعة، التي شهدت نمواً لافتاً في قيمة السمة التجارية بنسبة 12% لتصل إلى 13.9 مليار دولار أمريكي. كما حلت المجموعة في المرتبة 149 ضمن قائمة أعلى 500 سمة تجارية قيمة في العالم، وهو إنجاز يُسجل للمجموعة باعتبارها أول سمة تجارية استهلاكية في منطقة الشرق الأوسط تدخل قائمة أفضل 150 سمة تجارية عالمياً.

✓ أعلنت stc، عن تأسيس "مركز ابتكار الاستدامة" بالتعاون مع تحالف اتصالات خليجي، يشمل كلاً من (Zain e& Beyong وOmantel وdug وOoredoo) إلى جانب شركاء رئيسيين إقليميين ودوليين. ويهدف "مركز ابتكار الاستدامة" إلى تقليص الفجوة بين التقنية والابتكار في قطاع الاتصالات والتحرك المناخي نحو اقتصاد منخفض الانبعاثات الكربونية. ومن المقرر أن يجمع المركز بين التقنيات المتقدمة وأفضل الخبراء من أصحاب الرؤى العميقة والجهود التعاونية، وذلك لمواجهة أحد أبرز التحديات التي تواجه مجال الاتصالات. ومن المقرر أن يركز "مركز ابتكار الاستدامة" على تطوير حلول الطاقة المبتكرة، التي تتسم بالموثوقية ومراعاة الشروط البيئية. ومن خلال تعزيز قوة مصادر الطاقة البديلة مثل الشمس والرياح، فإن المركز سيمكن مشغلي الاتصالات من الحد من اعتمادهم على المصادر التقليدية للوقود، إلى جانب الانتقال نحو مستقبل أكثر استدامة.

أعدت شركة stc هذا العرض بأفضل ما لديها من قدرات، ومع ذلك، لا يوجد ضمان، صريحًا أو ضمنيًا، فيما يتعلق بكفاية أو صحة أو اكتمال أو دقة أي أرقام أو بيانات أو آراء أو تقديرات أو معلومات أخرى واردة في هذا العرض.

تم إعداد هذا العرض كدليل إعلامي قد يساعد الأطراف المهتمة في التعرف على تاريخ وخلفية الاتصالات داخل المملكة العربية السعودية من حيث صلتها بشركة stc. وعلاوة على ذلك، فهي لا تشكل دعوة أو حافزًا لشراء أو التصرف في أي أوراق مالية، سواء في stc أو في أي شركة تمتلك stc فيها مصلحة مالية.

بالإضافة إلى ذلك، قد تكون هناك أيضًا بيانات "مستقبلية" ضمن المعنى المقصود في قوانين ولوائح الأوراق المالية الحالية. في هذا السياق، يجب اعتبار أي آراء يتم التعبير عنها في هذا المستند، فيما يتعلق بالأداء المستقبلي المحتمل للشركة، بأنها دقيقة في الوقت الذي تم إعدادها فيه. ومع ذلك، يجب الأخذ في الاعتبار أن عدم اليقين قد يحدث اختلافًا جوهريًا بين الأداء الفعلي ووجهات النظر التي يتم توضيحها هنا.

البريد الإلكتروني

IRU@stc.com.sa

الموقع الإلكتروني

<https://www.stc.com.sa/content/stcgroupwebsite/sa/en/investors.html>

رمز تطبيق علاقات المستثمرين



شكراً